

## ERCE Plasturgie à Athis Val de Rouvre (61) recrute

# UN.E BUSINESS DEVELOPER

### Nous

PME de la plasturgie spécialisée dans la conception et la production de pièces de haute technicité, ERCE Plasturgie fait partie du groupe ERCE, d'envergure européenne, qui compte 3 sites de production. Notre site d'Athis Val de Rouvre, principalement affecté au secteur automobile, emploie 60 salariés et est situé au cœur de la Suisse Normande, à 1h des plages de Normandie.

Portant des valeurs de cohésion, de collaboration, de technicité et d'innovation, nous recherchons l'amélioration au quotidien pour mieux accompagner nos clients dans la réalisation de leurs projets.

### Le poste

Trouver de nouvelles opportunités, être à l'affût des besoins du marché, c'est votre quotidien. Vous aimez prospecter des nouveaux clients. Vous recherchez un poste qui répondra à votre goût du challenge et où vous pourrez exploiter votre savoir faire en négociation commerciale ?

Cette offre est pour vous !

Nous recherchons **un.e business developer**.

Rattaché.e au PDG de l'entreprise, vous détectez les opportunités de croissance pour l'entreprise et orientez vos actions commerciales pour les concrétiser. Vous analysez les besoins du clients et êtes à l'écoute de l'activité de nos concurrents, des évolutions du marché, des nouvelles réglementations. Vous identifiez les clients potentiels et assurez les actions de prospection. Vous participez activement aux salons professionnels et à la communication de l'entreprise. Enfin, vous assurez le suivi des consultations clients. Vous travaillez pour l'activité Auto de l'entreprise en relation avec vos collègues de nos sites d'Athis Val de Rouvre (61) et de Hranice en Tchéquie.

Des déplacements occasionnels sont à prévoir au niveau national et international. Un véhicule de fonction est mis à votre disposition.

Idéalement issu.e d'une formation ingénieur en commerce / marketing avec une connaissance du secteur de la Plasturgie, vous avez une expérience minimum de 5 ans dans un poste similaire. Vous êtes aguerri.e à la négociation des contrats pièces et outillages avec des clients équipementiers ou constructeurs du secteur automobiles. Autonome et organisé.e, vous pilotez la prospection de nouveaux clients et marchés. Vous communiquez aisément et efficacement pour valoriser le savoir faire de l'entreprise et convaincre les prospects identifiés. Vous collectez et diffusez les informations nécessaires aux prises de décisions stratégiques concernant les orientations marché. Vous connaissez le secteur automobile. Enfin, vous êtes à l'aise en **anglais** et vous maîtrisez les outils informatiques courants nécessaires à la fonction.

### N'hésitez plus, rejoignez-nous !

Envoyez votre candidature à  
Christine MIRAILLET-JACQUIER  
Responsable RH  
[contact@erce-plasturgie.com](mailto:contact@erce-plasturgie.com)

